

BETTINA LANGERFELDT

Cómo Hablar Sobre Dinero con Confianza y Seguridad

*Una Guía Práctica Para Conducir Exitosas Conversaciones
Sobre el Dinero con Sabiduría y Gracia Femenina*



Cómo Hablar Sobre Dinero Con Confianza y Seguridad

*Una Guía Práctica Para Conducir Exitosas Conversaciones
Sobre El Dinero Con Sabiduría Y Gracia Femenina*

Bettina Langerfeldt

Desde mi corazón...un mensaje para ti:



Querida mujer emprendedora brillante y solidaria,

- ~ ¿Te cuesta exponer tus honorarios?
- ~ ¿Te sientes incómoda cuando tienes que pedirle a un cliente que se ponga al día con sus pagos?
- ~ ¿No sabes qué decirles a los clientes que quieren salirse de tus programas por falta de dinero?
- ~ ¿Te quedas sin palabras cuando te piden un descuento?
- ~ ¿Te molestan cuando tus clientes te piden más de lo que estaba incluido en el programa que compraron, pero no sabes cómo reaccionar?

¡Entonces, esta guía práctica es para ti!



A diferencia de un hombre, las mujeres somos mucho más perceptivas con los sentimientos de los demás. Si un cliente nos pide pagar menos, o demanda un servicio adicional que no está incluido en lo que inicialmente acordamos con él o ella, aunque nos molestemos, tendemos a no clarificarlo de inmediato.

Todo lo contrario. Para evitar conversaciones potencialmente conflictivas y no herir a nadie, preferimos sacrificar nuestro dinero con tal de que todos estén felices.

Todos, menos tú. Esa molestia que sentiste por dentro cuando cedes tu espacio con tu dinero, fácilmente se puede transformar en:

- ~ Rencor, porque sientes que se aprovecharon de ti.
- ~ Tristeza, por no sentirte valorada.
- ~ Y rabia, porque, nuevamente, cediste tus límites al sucumbir ante las presiones de otra persona.

En esta guía vas a descubrir una nueva manera de enfocar tus conversaciones sobre el dinero que, literalmente, va a cambiar tu negocio y tu vida.

Aprenderás cómo demarcar claramente tus límites preestablecidos en tus términos de servicio y tus condiciones de pago, sin caer mal y sin terminar con sentimientos de culpa, por haber sido muy dura y muy intransigente con las necesidades y los sentimientos de los demás.

Pero, antes de comenzar, te quiero contar mi historia, para que veas por qué comprendo tan bien el dolor y las frustraciones que las mujeres empresarias viven, por no lograr dominar sus conversaciones sobre el dinero con sabiduría y gracia femenina:

Mi tortuosa travesía hacia la sanación de mi relación con mi dinero

Como la gran mayoría de las personas, crecí en un ambiente en el cual se hablaba sobre todos los temas bajo el sol, menos sobre el dinero.

Debido a las ideas erradas que tenía sobre finanzas, preferí vivir lo más desconectada del dinero posible por muchos años.

Pero el tema no me dejaba tranquila y pronto me di cuenta ¡que no podía seguir evadiéndolo!

La insistencia del dinero es inexorable: el dinero **DEMANDA** atención en tu vida, aunque trates de ignorarlo. Y te aseguro que **VA** a llamar tu atención, ya sea de buena manera o de mala manera.

Muchos años antes de comenzar con mi negocio me di cuenta que las frases predilectas que siempre ponía en la mesa cuando me veía confrontada con mis desavenencias con el dinero, como “el dinero no es lo más importante” y “el dinero no compra todo”, son un escondite que muchas mujeres usan para no tener que confrontarse seriamente con sus debilidades en el área de sus finanzas, tanto dentro como fuera de sus negocios.

¡No puedes jugar a las escondidas con el dinero!



No puedes jugar a las escondidas con el dinero, porque el dinero en sí quizás no sea lo más importante, pero está íntimamente ligado a todo lo que sí lo es:

- ~ Tus relaciones: tú pareja, tus hijos, tu familia extendida.
- ~ Tu bienestar: tu salud mental y física.
- ~ Tu espíritu: aunque no lo creas, el dinero es un tema sumamente espiritual. Jesús habló del dinero mucho más que de cualquier otro tema en la Biblia, ¡inclusive la oración!

Fue cuando Dios me llamó a mi negocio que viví los primeros encontronos fuertes con el dinero. Me veía confrontada a los números de mi negocio todos los días, y ya no podía jugar a las escondidas con el dinero.

Fue muy difícil y doloroso hacer ese cambio, ¡porque los números te dicen la verdad, no mienten ni disfrazan tu situación!

En ese momento no sabía cómo darle al dinero el lugar debido en mi vida y tampoco comprendía cómo cultivar una relación financiera sana con otros, que me permitiera ayudarles, pero sin sentirme menoscabada o pasada a llevar.

Después de un intenso proceso de crecimiento personal que involucró estudios bíblicos, coaching con otras mentoras y muchos, muchos, muchos errores, puedo decir, con una inmensa gratitud hacia Dios, que el dinero ya no me complica.

Lo respeto, sé cómo darle el lugar debido en mi vida, lo cuido y he aprendido a multiplicarlo con éxito.

Y, en el transcurso, he conocido a centenares de mujeres emprendedoras que, al igual que yo, tienen serios bloqueos mentales en el área del dinero que les impiden crecer sin límites en sus negocios.

Si tú deseas vender tus productos y servicios con confianza y seguridad, entregando lo mejor de ti, SIN sentirte pasada a llevar, ¡aquí es un buen lugar para comenzar!

Comienza a sentirte empoderada con tu dinero al dominar tus conversaciones financieras con sabiduría y gracia femenina.

Una consecuencia natural de este cambio que estás a punto de vivir, es que el dinero ya no huirá de ti, ¡sino que fluirá hacia tu cuenta bancaria con una facilidad que te va a asombrar!

Primero hablaremos sobre los cambios internos que debes hacer antes de hablar sobre el dinero y luego te compartiré algunos ejemplos de los diálogos más comunes que toda mujer empresaria debería dominar. (¡Te van a encantar!)

¡Manos a la obra!



¿Necesitas más Ayuda?

¿Quieres saber cómo aumentar tu número de clientes, tus ventas y tus ingresos, para marcar una gran diferencia con lo que amas hacer, sin esclavizarte?

¡Es muy fácil! Solo debes aplicar a una:

“ Sesión Estratégica de Prosperidad Acelerada ”

Esta conversación estará 100% enfocada en ayudarte a *definir cómo podrás ganar más dinero al cerrar más ventas con clientes que te adoren y adoptar un modelo de negocios que te libere tiempo.*

Los cupos para las sesiones gratuitas exclusivas conmigo son limitados. Para asegurar tu espacio, por favor **completa esta aplicación HOY**. Si eres aceptada, nos comunicaremos contigo!

¡Te prometo que, después de hablar personalmente conmigo, estarás inspirada y clara sobre cómo puedes alinear tu éxito financiero con tu crecimiento personal!

Aplica para tu “**Sesión Estratégica de Prosperidad Acelerada**” **en este enlace**

Cómo empoderarte internamente para tus conversaciones sobre el dinero, para que puedas actuar en forma segura y confiada



Tu situación financiera de hoy es el resultado de los patrones mentales que has tenido hasta ahora. Por eso debes prepararte y empoderarte internamente antes de poder conducir conversaciones sobre el dinero con confianza y seguridad.

Pero no te preocupes, ¡esto no tiene que tomarte 20 años! Solo lee con detención estos 3 cambios mentales que te propongo y adóptalos en tu vida.

¡Será uno de los ejercicios más poderosos que hayas hecho en tu vida!

¿Estás lista para dejar atrás tus fobias con el dinero una vez por todas?

Aquí van los 3 cambios mentales que debes hacer:

1. El dinero no es malo

Por siglos se nos ha inculcado en nuestras mentes que el dinero no es un tema grato. Y todas las personas que manifiestan tener algún interés desmesurado en el dinero son consideradas como codiciosas y poco espirituales.

Por eso se considera que el dinero es un tema tabú. No debemos expresar un mayor interés en él ni hablar de él, al menos que sea estrictamente necesario -y, en ese caso, las conversaciones sobre el dinero suelen ser tensas y desagradables.

La verdad es que el dinero no es bueno ni malo. En la Biblia dice claramente que el AMOR al dinero es la raíz de todos los males (*1 Timoteo 6:10*).

El dinero no hace daño, solo hace dos cambios importantes en tu vida:

- ~ Te permite hacer más: dar más, invertir más, comprar más, viajar más, etc.
- ~ Magnifica lo que ya eres: si eres generosa, serás más generosa. Si eres codiciosa, serás más codiciosa.

Punto final. Simple, ¿verdad?

Deja de mirar al dinero como un mal necesario e invítalo a tu vida, con los brazos abiertos, como una herramienta para hacer el bien, para ti y para los demás.

2. Tú manera de manejar el dinero es la manera como manejas todo lo demás

No puedes meter el dinero en un compartimiento apartado de tu vida.

Muchas personas lo hacen y se engañan a sí mismas. Tratan al dinero cómo un área más de su vida, pero le dedican la mayor parte de su tiempo, esfuerzo y energías. Hay una contradicción ahí.

Si estás estancada con tus finanzas y no logras mejorar tu nivel de ingresos, entonces ya sabes por qué: has vivido en este mismo engaño. Por un lado trabajas como burro para ganarlo y, por otro lado, le niegas el acceso a tu vida porque no estás consciente de su poderosa influencia directa sobre todo lo que haces cuando NO trabajas.

Es mejor ver al dinero como algo que está íntimamente ligado, de una u otra manera, a todas las áreas de tu vida, y darle el lugar prioritario sin tener sentimientos de culpa al respecto.

3. Tu dinero no es tuyo

Lo que te comparto a continuación es un concepto que me liberó para siempre de cobrar muy poco, gastar demasiado y de quedar agotada entregando excesivo contenido a mis clientes.

¿Capté tu atención?

Tú dinero no es tuyo. Al igual que tu tiempo y todas tus demás permanencias, es un recurso que Dios ha puesto en tus manos y, que, por ende, debes administrar bien.

En la Biblia, *en el libro 1 Crónicas 29:14-16*, el rey David reconoce públicamente que sus pertenencias no son tuyas, después de hacer una generosa contribución de sus riquezas para la construcción del templo de Dios:

• Oración de alabanza de David •

“¿Pero quién soy yo, y quién es mi pueblo, para que podamos darte algo a ti? ¡Todo lo que tenemos ha venido de ti, y te damos sólo lo que tú primero nos diste!

Estamos aquí sólo por un momento, visitantes y extranjeros en la tierra, al igual que nuestros antepasados. Nuestros días sobre la tierra son como una sombra pasajera, pasan pronto sin dejar rastro.

¡Oh Señor nuestro Dios, aun estos materiales que hemos reunido para construir un templo para honrar tu santo nombre, vienen de ti! ¡Todo te pertenece!”

Una vez que te des cuenta que tú dinero no es tuyo, sino que eres una mera administradora de lo que Dios ha puesto en tus manos durante tu corta estadía en la Tierra, vas a comenzar a tratarlo con el respeto que se merece y vas a ser mucho más cuidadosa a la hora de gastarlo, de negociar tus honorarios con un cliente y de llevar tu negocio en general.

Cómo dominar tus emociones antes de hablar sobre el dinero, para que no influyan negativamente sobre tus decisiones financieras durante la conversación



“Me quiero sentir calmada.

Estoy clara sobre el desenlace que quiero lograr.

Estoy conectada con los valores y principios que rigen mi vida y no transo la paz que me dan. ”

Cinco datos mega-útiles para manejar conversaciones sobre dinero potencialmente conflictivas con sabiduría y gracia femenina



Una de las cosas que debes tener muy clara es que el dinero es un potencial punto de roce en todas tus relaciones humanas. Como mujer y empresaria exitosa, es necesario que sepas cómo conducir estas conversaciones delicadas con sabiduría y gracia femenina.

Aquí tienes 5 datos mega-útiles:

1. Deja de calumniar y comienza a hablar

Lo primero que hacen las mujeres cuando están molestas con alguien es contarles a todas sus amigas mientras evitan conversar con la persona que las ofendió.

Al hablar de otros a sus espaldas estás entregando tu poder en el lugar equivocado y de una manera dañina. No es el comportamiento propio de una mujer empresaria que es líder para otros.

Si ves que estás comentando tu experiencia negativa con otros en vez de dirigirte directamente a la persona que causó el problema, ¡entonces es hora de entrar en acción!

Comunícate con ellos y coordina una sesión para conversar sobre el tema.

2. No te posiciones como víctima

Sé dueña de tus emociones. Tus conversaciones sobre dinero nunca deben venir de un lugar de culpa o dolor.

Asume el papel de la mujer empresaria que es dueña de la situación y que está buscando el mejor acuerdo para ambas partes, sin albergar rencores o enojos innecesarios.

3. Toma el control de la conversación y no cedas

Aunque el tema sea delicado, las personas apreciarán tu franqueza y claridad. Desde un comienzo plantea claramente:

- ~ Lo que quieres hablar. (**“Quiero hablar contigo sobre...”**)
- ~ Lo que quieres lograr en la conversación para ambas partes. (**“Quiero llegar a un acuerdo sobre...”**)
- ~ Cómo quieres que la conversación fluya. (**“Me gustaría escuchar tu opinión y luego te comparto la mía...”**)
- ~ Obtener el acuerdo de la otra parte antes de seguir hablando. (**“¿Estás de acuerdo con esto?”**)

4. Prepárate para escuchar posibles culpas y acusaciones

El dinero es un tema delicado para muchos y no debería sorprenderte que las personas asuman un rol de víctima durante la conversación.

Lo mejor que puedes hacer es no seguirles el juego, sino reconocer que comprendes sus sentimientos y luego llevar la conversación a un plano fructífero, que resultará en un buen acuerdo entre ambas partes.

5. Actúa desde un lugar de empatía y comprensión

Las personas quieren ser reconocidas, escuchadas y comprendidas. Tómate el tiempo necesario al principio de la conversación para escuchar sus opiniones.

Te ayudará a ver el problema desde su perspectiva y podrás comprender mucho mejor por qué actuaron de determinada manera. Aunque no estés de acuerdo con su manera de pensar, podrás resolver el problema de mejor manera, sin perder tu postura y claridad al respecto.

Los 7 pasos claves para apropiarte de tu valor con confianza y claridad durante una conversación exitosa sobre el dinero



- 1. Respira y mueve tu cuerpo.**
- 2. Posiciónate como la líder de la conversación.**
- 3. Sigue el hilo de lo que la otra persona está diciendo, para que se relaje y se abra.**
- 4. Haz un resumen de lo que percibes es importante para ellos.**
- 5. Explica las opciones disponibles.**
- 6. Gestiona un acuerdo.**
- 7. Define los pasos que hay que tomar.**



Cinco guiones pre-elaborados de las conversaciones sobre el dinero más comunes de una emprendedora que puedes aplicar de inmediato a tu negocio

Qué decir cuando...

Te preguntan cuánto son tus honorarios:

“Me encantaría contestar esta pregunta, pero primero necesito que me compartas algo de información. ¿Te puedo hacer algunas preguntas?”

Luego los guías por una conversación en la cual les haces ver dónde están ahora, cuáles son los desafíos que tienen y los resultados que pueden lograr si solucionan sus problemas contigo. Una vez que comprendan cuál es la verdadera magnitud de su situación actual y cómo está afectando a otras áreas de su vida, van a querer trabajar contigo y estarán preparados para escuchar tus honorarios.

¿Quieres aprender cómo sostener conversaciones con tus clientes que los lleven a contratarte cuando ofreces tus servicios?
[Aplica a una sesión estratégica gratuita conmigo](#) y veremos cómo te puedo ayudar.



Cuando tienes que pedirle a un cliente que se ponga al día con sus pagos:

Primero aclara si es solo un problema de su tarjeta (¡sucede más veces de lo que te imaginas!). Si no pueden pagar por otros motivos, diles:

“Quería contactarte por tus pagos de xxx programa. Comprendo que a veces suceden imprevistos y te quiero ayudar a ponerte al día con tus pagos. Yo creo en ti y estoy segura que serás capaz de honrar tu inversión y de seguir en nuestro programa. Haré todo lo posible para apoyarte, así que elaboremos un plan que te permitirá estar al día con tus pagos. ¿Qué opciones existen?”

Cuando tus clientes quieren salirse de tus programas:

“No sería una buena coach si simplemente dijera “okay” a tu deseo de abandonar el programa xxx. Cuéntame lo que realmente está sucediendo en tu vida.”

Escuchasusrazonesdeabandonar tu programa y hazles ver que es un patrón de conducta que les está perjudicando. Ayúdales a lograr un cambio al crear un plan de acción que les permita quedarse en el programa.

Recuérdales que son ellos los que deciden si quieren seguir, pero que los pagos son requeridos.

Cuando te piden un descuento:

“Al escucharte puedo percibir que esto es algo que realmente es muy importante para ti. Así que, veamos cómo podremos hacerlo funcionar para ti.”

Luego puedes proponerles un plan de pago o un programa diferente.

Cuando tus clientes te piden más de lo que estaba incluido en el programa que compraron:

Por ejemplo, cuando un cliente que está en un programa tuyo que no contempla asesorías por email, te escribe un correo pidiéndote ayuda: puedes diseñar una respuesta que es amable, pero, a la vez, muy clara en hacer respetar tus límites:

“Muchas gracias por compartirme tus logros, ¡te felicito! Tu pregunta es excelente. Ya la tengo archivada y te la contestaré con detalle el martes, en nuestra próxima sesión.”

Diseña programas alternativos y tenlos a mano cuando negocias tus honorarios. Si el cliente pide más beneficios de los que están incluidos en el programa que quiere comprar, puedes señalarle amablemente que también ofreces otro servicio más completo y le preguntas si le interesa.



¿Notas que hay un patrón común que rige todas estas conversaciones?



Vienen desde un gran espíritu de servicio y son empáticas con las necesidades del cliente, pero, a su vez, son firmes y determinantes a la hora de sostener tu postura y defender tu espacio con sabiduría y gracia femenina.

Comienza a practicar estos diálogos con tus clientes y verás que, muy pronto, te ayudarán a mejorar no solo tus ingresos, sino también tú autoestima como empresaria empoderada y segura de sí misma.

Es posible que, al principio, tengas que lidiar con conflictos internos tuyos y sorpresas por parte de clientes que ya están mal acostumbrados contigo.

Pero, ¡mantente firme! No te sientas responsable por los sentimientos de otras personas y no cometas el error de tratar de justificar tu nueva postura.

¡Todo lo contrario! Sé amable, pero intransigente en tus conversaciones sobre el dinero y no des largas explicaciones. Así proyectarás una actitud segura y confiada que te ganará el respeto de tus clientes.

Nunca olvides que SIEMPRE te costará caro ceder tus límites. Si quieres llevar tu negocio a un nuevo nivel de ingresos, es crucial que pesquises y soluciones esas fugas de tu dinero que has tolerado hasta ahora.

Toma el lugar que te corresponde como mujer emprendedora empoderada, ¡que comprende perfectamente lo que vale y es excelentemente recompensada por la transformación que entrega!

De todo corazón, ¡te deseo mucho éxito en tu emprendimiento!

Con mucho cariño,

Bettina Langerfeldt

*Coach de Dinero, Estratega de Negocios Web
y Catalizadora Transformacional*



Sobre la Autora



Soy esposa felizmente casada, madre de cuatro hijos, educadora en casa, empresaria del internet desde el año 2007, autora, experta en el modelo de membresías, coach de negocios, y conferencista.

He estado adonde tú estás, he trabajado las largas horas nocturnas, he cometido miles de errores y me he roto la cabeza tratando de dilucidar *sistemas que me permitan cumplir con mi sueño de impactar muchas vidas globalmente, sin desgastarme a tal punto que termine odiando mi misión.*

Por eso he diseñado *un negocio que usa sistemas automatizados que me generan ingresos recurrentes y pasivos*, complementados con *ingresos adicionales elevados con clientes de coaching de alto precio e ingresos apalancados con coaching grupal*, como mi *Mastermind PRO de Prosperidad con Propósito*.

Si deseas aumentar tu número de clientes, tus ventas y tus ingresos, y crear un gran impacto con lo que amas hacer, sin esclavizarte, inscríbete *[en este enlace](#)* y aplica a una sesión estratégica conmigo, para ver cómo te puedo ayudar a monetizar tu misión con éxito. (Los cupos son limitados)

Disfruta, respeta y manifiesta tu liderazgo femenino en tus conversaciones sobre el dinero con confianza y seguridad, ¡es parte de ti!

Bettina Langerfeldt
Coach de Dinero, Estratega de Negocios Web
y Catalizadora Transformacional
www.BettinaLangerfeldt.com

¡Si Bettina! Quiero aplicar a mi “Sesión Estratégica de Prosperidad Acelerada”, para aprender cuáles son las acciones puntuales que debo tomar para crecer en mi negocio con claridad y confianza.

En esta “Sesión Estratégica de Prosperidad Acelerada” te ayudaré a:

- ~ Descubrir lo que te está deteniendo de ganar y retener el dinero.
- ~ Cómo crear un plan claro que describe con detalle los pasos que debes tomar para ganar más dinero en menos tiempo (¡y sorpréndete de lo fácil que es lograrlo!).
- ~ ¡Un simple paso que puedes tomar para tomar acción de inmediato!

Por favor toma nota que solo hay un **NÚMERO LIMITADO** de sesiones disponibles semanalmente.

Para asegurar tu espacio, por favor [completa esta aplicación](#) HOY, y contesta estas simples preguntas. Si eres aceptada, nos comunicaremos contigo!



¡Testimonios de Mis Clientes!



“¡\$8.145 USD en 9 Días!”

“¡Hola! Mi nombre es Maria Tolmo de www.Mariatolmo.com, soy cliente del Programa de Coaching Privado de Bettina y quiero compartir contigo mi maravillosa experiencia:

Antes de Contratar los Servicios de Coaching y de implementar las estrategias de Bettina me sentía perdida y desmoralizada porque no había logrado arrancar con mi proyecto en el que llevaba varios años y tengo que confesar que mis ingresos estaban bajo mínimos. Me faltaba una estructura, un método a seguir que funcionara.

Cuando implementé las estrategias de Bettina, durante los pocos días que duró mi lanzamiento, ¡generé más de 8000 dólares en ingresos haciendo lo que más me gusta!

¡Me siento agradecida y muy feliz! Bettina es una coach fantástica, porque me dio todo lo que yo esperaba y mucho más. Me guió paso a paso y me acompañó con amor, paciencia y muchos conocimientos, durante todo el proceso, dándome ánimo cada vez que me surgía algún pequeño obstáculo.

Se nota que sabe de lo que habla, es una gran profesional y muy generosa con su conocimiento. Y gracias a su ayuda mi sueño se vio realizado y por fin. ¡Llegué a mi meta!

Dedicarme a una profesión que me apasiona guiando a mujeres extraordinarias a lograr el éxito es lo más. ¡Y ahora con el modelo de Bettina mi negocio funciona!

Si como yo, tienes una pasión y quieres convertirla en un negocio rentable que te de ingresos recurrentes todos los meses, no lo dudes ni un segundo, contrata los servicios de Coaching de Bettina, apúntate a sus Cursos, a su boletín, lo que sea, síguela!, ¡porque con Bettina el éxito de tu negocio está garantizado!

Bettina, ¡te digo de todo corazón que te estaré eternamente agradecida! ¡Tú ayuda personal vale ORO! ¡Gracias!”



Maria Tolmo

La Coach de las Mujeres Extraordinarias

www.MariaTolmo.com



“¡Sentí una poderosa alineación con mi propósito y el deseo de crear un imperio y empoderar la riqueza con una mentalidad totalmente nueva!”

“Bettina para mí ha sido un antes y un después de esta Clínica del Dinero. Siempre me consideré una “banquera” ordenada, y próspera con mis finanzas. Pero al descubrir mis verdaderos arquetipos ¡quedé totalmente sorprendida y me sentí tan identificada!

¡A partir de ese momento sentí una poderosa alineación con mi propósito y el deseo de crear un imperio y empoderar la riqueza con una mentalidad totalmente nueva! Logré reconectarme, darle un giro emocionante a mi negocio y animarme a hacer cosas que venía postergando.

Ahora siento que tengo tanta claridad en mis fortalezas que sé exactamente qué acciones puedo tomar para potenciar mi negocio y sé exactamente qué hacer con mis áreas débiles: delegarlas! Y estoy lista para compartir esta riqueza emocional y esta nueva mentalidad con mis clientes y amigos.

Gracias Bettina!”

Gabriela Turiano

Coach de empresarios y profesionales independientes
www.gabrielaturiano.com

“Mis arquetipos me han dado mucha luz para mi vida financiera. He podido hacer un análisis grande estos días y he podido ver donde están hoy mi errores.”

“Ya me he escuchado todo el curso así como el bono de “Finanzas Básicas Para La Familia”, que también nos regalaste, y he de decir que he tenido un agosto formativo y de toma de conciencia.

¡Ver lo que puedo mejorar me ha dado mucha alegría! Saber que puedo tomar mi poder en mis arquetipos me hace feliz, ya que siento que ahora puedo, que, a partir de ahora, comienza una nueva etapa en mi vida, que quiero cambiar. ¡Ahora Si!”

Gracias infinitas por tus palabras, por tu sabiduría, por tu espiritualidad, por acercarnos a Dios y también al dinero y recordármelo de tantas maneras.”

Lidia Monzon

Mentora

www.lidiamonzon.com





“Ahora tengo mucho más claro mi genio financiero, mi talento para los negocios y cuáles son los puntos que he de cuidar para seguir adelante y tener éxito”

“Trabajar con Bettina ha sido una experiencia muy gratificante: poder dialogar y reflexionar sobre mi negocio era muy necesario para aclarar ideas y organizarme mejor.

He contado con su total compromiso e implicación en cada paso del trabajo, con su ánimo y confianza, además de con su inmensa experiencia y sabiduría. Como madre ha sido un placer sentirme comprendida y guiada para cuidar todos los aspectos de mi vida y armonizarlos con mi negocio como base de mi satisfacción personal y familiar, básica para trabajar con entusiasmo y eficacia.

Ahora tengo mucho más claro mi genio financiero, mi talento para los negocios y cuáles son los puntos que he de cuidar para seguir adelante y tener éxito. Los pasos clave y la forma de lanzar mis servicios son un punto fundamental para mí en el que tenía dificultades y que me han quedado clarísimos.

De corazón, gracias Bettina”

M^a Pilar Gómez

Asesora familiar y madre

www.crianzaenfamilia.com

“¡Dupliqué mis honorarios!”

“Antes de trabajar con Bettina, sentía inseguridad al establecer mis honorarios y terminaba cobrando menos de lo que realmente vale mi trabajo. Bettina me ayudó a ver cuánto apporto realmente con lo que hago. ¡Ahora dupliqué la cantidad que suelen pagarme y me siento realmente segura al establecer mis nuevos honorarios! Ya no quiero cobrar poco por mi trabajo. No dejo de agradecerte las horas que compartimos juntas.”

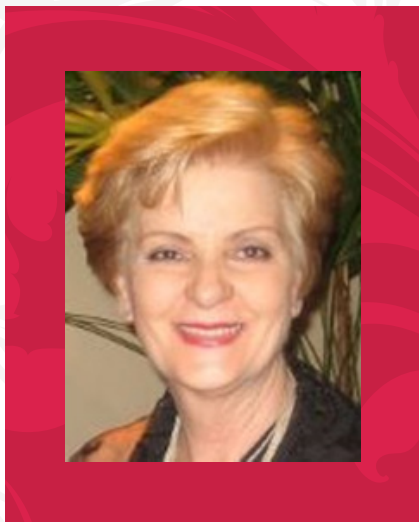
Laura Emí Méndez

Elaboración de Infoproductos

México, DF

laura.emi@gmail.com





“¡Superó todas mis expectativas!”

“Elegí trabajar con Bettina Langerfeldt, por su experiencia, su espíritu empresarial en línea y sus valores como la innovación, la responsabilidad, la organización y la empatía. El apoyo recibido desde el principio hasta el final de nuestro trabajo superó las expectativas.

Siempre lo recibido fue más de lo que se contrató. La oportunidad de tener contacto directo con Bettina hizo toda la diferencia. Ella motiva, vibra con sus logros y el aprendizaje y ofrece ayuda en todo lo que sea necesario.

¡Gracias !”

Suely Novoa

Sao Paulo

www.coachingparaexecutivas.com

“Me has dado el 110%, fuiste muy generosa y no me quinate nada cuando lo necesité.”

“ Bettina, has sido un ladrillo muy importante en mi vida en este tiempo. Siento que he crecido mucho por dentro, y eso también se refleja en mi negocio. Ya no lo veo igual que hace 3 meses, y tampoco creo que me vean igual desde afuera.

Además has tenido una manera de alentarme, firme y comprensiva a la vez. Tu humildad en vez de disminuirte te eleva, y eso da cuenta de una humildad verdadera, de quien sabe que es instrumento y transmite la grandeza de Otro.

Además me has dado el 110%, fuiste muy generosa y no me quinate nada cuando lo necesité. También te agradezco porque has sido realista mirando mi situación, y en vez de venderme “espejitos de colores” me diste una mirada de largo plazo que me sirve mucho para perseverar y llegar.

Te valoro mucho, de verdad, creo haber encontrado una gran persona.

Dios te bendiga y te de la oportunidad de seguir ayudando a muchos.”

Te saludo con mucho cariño.

Mariana Pizzo

www.comoservirconexcelencia.com



“¡Aumenté mis honorarios y me cambié a un consultorio más elegante!”

“Decidí tomar el apoyo de Bettina a través de un Día VIP, después de revisar varias opciones de Coaches, porque me sentía agotada por trabajar demasiado y no tener los ingresos que deseo, ya que mi forma de cobrar es por sesión. Tenía demasiados proyectos e ideas para implementar, pero no sabía cómo empezar y cuál sería la forma más efectiva y rápida para cambiar mi modelo de negocio por otro que me permitiera cubrir mis expectativas.

Bettina me ayudó a estructurar mis opciones y a definir planes de acción para empezar a moverme hacia donde yo quiero llegar. Me dio la confianza y seguridad para cobrar por lo que mi trabajo vale y me ayudó a elegir un nicho rentable. Yo tenía claro el impacto positivo y trascendental que genera mi trabajo en las personas que buscan mi apoyo, pero aun así, me costaba trabajo pedir una remuneración más justa.

Bettina me ayudó a cambiar mis enfoques hacia la forma de generar mayor prosperidad a través de lo que sé hacer, lo cual me ha permitido aumentar mis honorarios, mudarme a un consultorio más elegante, contactar a personas que sí pueden pagar más por mi trabajo, y comenzar a trabajar procesos de Coaching Terapéutico para Parejas (yo sabía hacerlo, pero no sabía venderlos), y todo ha fluido sin esfuerzo.

Por lo cual expreso mi gratitud infinita a Bettina por su invaluable apoyo, además de tener el placer de trabajar con una Extraordinaria Persona y Coach.”

Martha Martin Macías

Coach de parejas en ReinventaTuRomance.com

mbmm9@hotmail.com





“Disfruto haciendo algo que me encanta, generando ingresos de 6 cifras. Y siento que en todo esto Bettina ha sido muy importante”

“Conocer a Bettina Langerfeldt para mí tuvo un efecto transformador extremadamente positivo.

Aprendí mucho de ella, y fue gracias a su modelo, y su ayuda que empecé a montar un negocio basado en una membresía para mamás multitarea, Educarpetas, que poco a poco se ha ido convirtiendo en algo más grande, y a día de hoy tengo varias membresías en marcha, soy autora de varios Bestsellers, ayudo a otras madres a emprender con éxito online, tengo programas de educación para jóvenes y para adultos... Disfruto haciendo algo que me encanta y generando ingresos de 6 cifras. Y siento que en todo esto Bettina ha sido muy importante.

Todo lo que he conseguido no puedo imaginarlo sin la inspiración que ha sido Bettina para mí, y doy la gracias a diario por haber llegado un día a “Educación para el Éxito”, porque para mí fue realmente un paso importante hacia mi éxito profesional.

“Conocer a Bettina fue mi puerta a una vida mejor. Ahora trabajo en lo que me encanta, desde casa, generando altos ingresos, y todo empezó porque pude aprender muchísimo de una mujer sabia y generosa, que supo guiarme e inspirarme.”

Azucena Caballeros
www.EduCarpetas.com

“Es un contenido certero, adaptado a la realidad que vivimos y con las propuestas más punteras y avanzadas que se pueden realizar. Bettina no escatima en dar información y contenidos de gran calidad”

“Soy Mónica Álvarez, psicóloga, terapeuta de pareja y familia. He participado en la primera edición del curso “El ABC De Tu Sitio De Membresía” y he de decir que estoy abrumada (en positivo) por la gran cantidad de conocimiento e información que Bettina nos ha ido enviando estos meses en formato video.

He recogido muchas ideas para mi negocio online, aunque el curso es tan bueno y tan completo, que necesitaré volver a escuchar los audios y repasar los pdfs para sacarle todo el partido que se merece.

Cada video es un curso completo en sí mismo del tema que trata. Es un contenido certero, adaptado a la realidad que vivimos y con las propuestas más punteras y avanzadas que se pueden realizar.

Tengo una amiga haciendo la carrera de publicidad, en último año, y le cuento cosas (que ella no ve en sus temarios) y se piensa que le cuento cuentos, hasta que por fin un día me escribe y me dice que un profesor les estaba explicando lo que yo ya llevaba tiempo diciéndole, todo aprendido a través de Bettina.

El curso es para crear un sitio de membresía online, pero por ejemplo, los temas de cómo crear contenido, de cómo publicitar tu producto, cómo adaptarlo finalmente a lo que necesites... podrían servir para cualquier tipo de negocio.

Yo estoy muy contenta, es verdad que es una inversión importante, pero pienso que está amortizada ampliamente. Bettina no escatima en dar información y contenidos de gran calidad.

Ella además no vende solamente un curso para crear un sitio de membresía, sino que va preparándote, tema a tema, para ayudarte a cambiar una mentalidad basada en el trabajo por horas a cambio de dinero, a otra basada en la creación de ingresos recurrentes y de un modo de vida reservado hasta ahora para unos pocos, y que ahora ella pone al alcance de todo el que quiera escuchar.”

Mónica Álvarez

Psicóloga, Terapeuta de Pareja y Familia
www.DueloGestacionalyPerinatal.com





“¡Cuatro programas vendidos y más de 200 contactos nuevos!”

“Antes de contratar los servicios de Bettina, no tenía mi nicho de mercado definido y no tenía una estrategia de marketing clara que se adecuara a mis necesidades. Me agobiaba tanto pensar qué tenía que hacer para hablarle a todo el mundo. ¡Quería venderles a todos!

Me sentía muy estresada, agobiada, frustrada, ya que no avanzaba hacia ningún lado y sentía un gran peso sobre mis hombros! No tenía claro el camino que debía seguir, necesitaba una luz...

Ahora, después de trabajar con Bettina en mi Día VIP de Prosperidad Acelerada, he obtenido MUCHA CLARIDAD! He podido definir muy acertadamente mi nicho de mercado, me he descubierto a mí misma y lo mucho que tengo para dar, pero enfocada en mi cliente ideal. Además he ahorrado mucho dinero en publicidad, que seguramente no me hubiera funcionado.

En menos de 2 meses he vendido ya 4 programas de US\$500 y he podido recopilar más de 200 contactos gracias a las estrategias de Bettina, ¡y eso que estoy empezando!

Ahora me siento muy segura y feliz, descargada y muy satisfecha con los frutos de mi experiencia con Bettina. ¡Ha sido una luz en mi camino! Estoy muy motivada y animada a seguir esta maravillosa experiencia del Coaching para MUJERES empresarias, emprendedoras y ejecutivas que han tenido que salir adelante solas!! GRACIAS BETTINA!!”

Dania Ayala

*Coach de Vida y de Negocios especializada en Mujeres
Empresarias, Emprendedoras y Ejecutivas Solas*

Guatemala

www.facebook.com/DaniaAyalaOFICIAL



“¡Inversión recuperada en menos de dos semanas!”

“Antes de mi Día VIP de Prosperidad Con Propósito con Bettina tenía la sensación de que me estaba perdiendo “algo”. Sabía que podía ganar mucho más con lo que estaba haciendo, pero no tenía claro cómo lograrlo.

Bettina me ayudó a perfilar un nicho muy rentable, me enseñó un modelo de negocio muy simple, pero lucrativo y juntas diseñamos un plan de marketing y de ventas para generar nuevos ingresos rápidamente.

¡Y así fue! Después de implementar las estrategias de Bettina, recuperé toda mi inversión en menos de 2 semanas. Me siento emocionada y segura, tanto así que no he dudado en contratar sus servicios de más alto valor ¡porque de la mano de Bettina como mi coach personal estoy llegando mucho más lejos en tiempo récord!”

Mari Carmen Pinto

Tu Entrenadora para Ayudarte a llevar tu Negocio en Internet al Siguiendo Nivel de Ganancias
www.MariCarmenPinto.com



¡No dejes pasar más tiempo! Soluciona tus bloqueos con el dinero y acelera tus ingresos aplicando a tu sesión estratégica gratuita hoy:



“Sesión Estratégica de Prosperidad Acelerada”
En este enlace